



Innendienstmitarbeiter(in) im Verkauf

Ihre Aufgaben

- Aktive telefonische Beratung und Betreuung unseres Kundenstamms
- Systematische Akquisition von Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Selbständige Berechnung und Erstellung kundenspezifischer Angebote und Ausschreibungen
- Zuverlässige Abwicklung von Aufträgen und Reklamationen
- Terminliche Kontrolle von Bestellrhythmen und Auslieferungsdaten
- Gewissenhafte Pflege der Kundendatenbank
- Statistische Aufbereitung von Lieferantenverträgen
- Administrative und organisatorische Unterstützung im Tagesgeschäft

Ihre Fähigkeiten

- Starke Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Empathische, selbstbewusste und reddegewandte Persönlichkeit am Telefon mit Abschlussstärke
- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Besitz einer vergleichbaren Qualifikation
- Gerne mit mehrjähriger einschlägiger Vertriebs Erfahrung
- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse
- Hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Zielorientiertes, verbindliches und freundliches Auftreten
- Vertriebsorientiertes, analytisches Denkvermögen
- Branchenkenntnisse wünschenswert
- Warenwirtschaftssystemkenntnisse Navision wären ein großer Vorteil
- Gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere gute Excel-Kenntnis wären ein großer Vorteil

Wir sind als Teil der internationalen BUNZL Firmengruppe ein regional führendes Fachgroßhandelsunternehmen für professionelle Reinigungs-, Hygiene-, Medizin- und Pflegeprodukte. Seit über 40 Jahren verstehen wir uns als Vollsortimenter und Systemdienstleister für gewerbliche Endkunden und Wiederverkäufer aus den Bereichen Gesundheitswesen, Industrie & Verwaltung, Facility Management und HoReCa. Für unsere Kunden bieten wir einen "Rund um Service" zur Optimierung ihrer Beschaffungsstruktur.

Angefangen von unserem etwa 10.000 Artikel umfassenden Sortiment, über ein maßgeschneidertes Hygiene-Dienstleistungspaket bis hin zur bedarfsgerecht Belieferung an die Verbrauchsstellen mit eigener leistungsstarker Logistik, bietet Bäume somit "Alles aus einer Hand".

Wir bieten

- Ein gutes Betriebsklima mit flachen Hierarchien
- Attraktives Gehaltspaket und 30 Tage Urlaub
- Professionelle Einarbeitung, regelmäßige Fortbildungen
- Aktiensparplan / Mitarbeiter-Rabatte
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Wasser, Kaffee und Obst zur freien Verfügung

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins an kaeten@baeumer.info oder an:

Bäume Betriebshygiene Vertriebsgesellschaft mbH
Elke Kaeten • Maysweg 11 • 47918 Tönisvorst

